



## AKCIJSKI PLAN RAZVOJA ZDRAVSTVENOG TURIZMA RH

**3. Međunarodni turistički forum  
„Kvarner – 365(6) dana zdravlja”**

**Crikvenica, 26.11.2015.**

---

Neven Ivandić

**55**

godina u službi turističkog razvoja  
years in the service of tourism development

# KLJUČNA RAZVOJNA USMJERENJA HRVATSKOG TURIZMA DO 2020.

Turizam na cijelom  
prostoru

Ne samo sunce  
more

‘Zeleno’ kao  
filozofija djelovanja

Partnerstvo i  
odgovornost

Kultura kvalitete

Autentičnost i  
kreativnost

Poviranje tržišnog  
nastupa

Hrvatski proizvod za  
hrvatski turizam

**ZDRAVSTVENI TURIZAM**  
Jedan od nosećih turističkih  
proizvoda RH do 2020. s  
vodećom ulogom u  
produljenju sezone i  
disperziji turističke aktivnosti

# OBLICI ZDRAVSTVENOG TURIZMA I PRUŽATELJI ZDRAVSTVENO-TURISTIČKIH USLUGA

- Nacionalna strategija razvoja zdravstva 2012.-2020. godine
- Strategija razvoja turizma RH do 2020. godine

OBJEKTI UGOSTITELJSKE PONUDE		ZDRAVSTVENE USTANOVE	
Wellness ponuda (hoteli, toplice, centri)	Prirodna lječilišta		Klinike/ Bolnice
	Lječilišta	Specijalne bolnice	
Holistički wellness Medicinski wellness	Holistički wellness Medicinski wellness Lječilišni turizam	Medicinski wellness Lječilišni turizam	Medicinski turizam
Wellness usluge			
Lječilišne usluge			
Medicinske usluge			

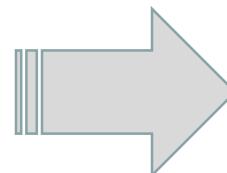
# EUROPA: NAJJAČA SVJETSKA REGIJA ZDRAVSTVENOG TURIZMA

Duga  
tradicija

- Nalazi iz pred-povijesti
- Grci, Rimljani
- Europski spa gradovi

Današnje  
'zlatno  
doba'

- Demografske promjene
- Ekonomске promjene
- Nezdrav životni stil
- Mentalni sklop 'baby boom' generacije
- Nove društvene vrijednosti



## Eksplozivan rast u Europi:

- 203 milijuna putovanja Euroljana godišnje (D+I)
- Očekivan iznadprosječan rast od 7% godišnje do 2017.
- Ukupna potrošnja oko 115 milijardi Eura
- Ukupan utjecaj na europsko gospodarstvo oko 328 milijardi Eura

## KLJUČNI ČINITELJI USPJEHA (1)

### Usluga

- Razina cijena
- Kvaliteta liječnika, stručnog osoblja (kvalifikacije, iskustvo)
- Mogućnost komunikacije s osobljem na stranim jezicima
- Mogućnost konzultacije, detaljno objašnjenje zahvata prije dolaska
- Transparentna informacija o sadržaju kupljene usluge
- Postojanje jasne politike/procedure u slučaju komplikacija
- Odnos prema gostu i pratitelju (prepoznavanje potreba, uslužnost)

### Institucija/ centar

- Akreditacija i certifikacija (međunarodna, ovisno o potražnji)
- Ugled
- Osiguranje institucije u slučaju neželjenog ishoda zahvata/tretmana
- Kvaliteta i kontinuirano osvremenjivanje opreme
- Higijenske procedure (niska razina bolničkih/ambulantnih infekcija)
- Ambijent prostora ('smirujuće', 'opuštajuće' i sl.)

## KLJUČNI ČINITELJI USPJEHA (2)

### Destinacija

- Laka dostupnost, lagan ulaz u zemlju (bez viza, brza procedura)
- Karakter i razvojna koncepcija destinacije (uređenost, komunalna infrastruktura, pješačke zone, ne-konfliktne djelatnosti)
- Raspoloživost kvalitetnog ne-bolničkog smještaja prihvatljive cijene
- Raspoloživost raznovrsnih pratećih sadržaja i usluga (kulturni, sportsko-rekreacijski, ugostiteljski, zabavni sadržaji)
- Dokazana i priznata ljekovita svojstva prirodnih činitelja
- Dostupnost besplatnog WIFI

### Sustav prodaje i promocije

- Specijalizirani facilitatori i incoming turističke agencije
- Mogućnost organizacije zdravstvenog i turističkog dijela boravka
- Jednostavan način plaćanja usluga
- Ažurne informacije o destinaciji (sustav zdravstva, prirodni ljekoviti, činitelji, ekologija, kultura, hrana)
- Efikasna nacionalna promocija (e-marketing, PR, specijalizirani sajmovi)

# SWOT

## Jake strane

- Blizina velikim emitivnim tržištima i dostupnost Hrvatske
- Atraktivnost i ekološka očuvanost Hrvatske
- Raspoloživost, kvaliteta i tradicija korištenja prirodnih ljekovitih činitelja
- Kvaliteta medicinskog kadra i dobra reputacija zdravstvenih usluga
- Konkurentne cijene
- Rastući broj hotela s kvalitetnom wellness ponudom
- Rastući broj kvalitetnih privatnih zdravstvenih ustanova zainteresiranih za zdravstveni/medicinski turizam
- Početak samoorganiziranja privatnog sektora
- Rast broja privatnih zdravstvenih osiguravatelja

## Slabe strane

- Nedostatak razvojne vizije
- Nedostatak razvojnog modela
- Neusklađenost zakona s područja zdravlja i turizma
- Zastarjeli/potkapitalizirani objekti lječilišta i specijalnih bolnica (SB)
- Ograničen razvojni potencijal lječilišta i SB zbog postojeće vlasničke strukture
- Nedostatak tržišne usmjerenosti lječilišta i SB (prevelika ovisnost o HZZO sustavu)
- Nedovoljna snaga specijaliziranih posrednika
- Manjkav destinacijski lanac vrijednosti
- Nedovoljna multidisciplinarnost obrazovanja
- Ograničena nacionalna promocija
- Koncesijska politika za termalne izvore
- Nepostojanje akreditacije i nedostatno certificiranje
- Nedostatak kontrole kvalitete usluge
- Nedovoljna snaga klastera i udruga

## SWOT

### Prilike

- Starenje populacije
- Rizik profesionalnih bolesti
- Svijest o potrebi očuvanja zdravlja
- Komplementarnost EU sustava zdravstvenog osiguranja
- Proširenje zdravstvenog osiguranja na usluge preventive u EU
- Diversifikacija potrošačkih segmenata i proizvoda zdravstvenog turizma
- Rastuća uloga kompetencija u medicini
- Međunarodna prepoznatljivost Hrvatske kao turističke destinacije
- Prepoznatljivost Srednje Europe kao zdravstveno-turističke destinacije
- Razvoj specijaliziranih facilitatora
- Raspoloživost EU fondova/programa

### Prijetnje

- Urušavanje nacionalnih sustava zdravstvenog osiguranja
- Sve veći broj konkurenčkih destinacija
- Brzi razvoj tehnologije koji nameće potrebu za stalnim visokim investicijama
- Sve veći zahtjevi/očekivanja (međunarodnih) potrošača

## VIZIJA RAZVOJA WELLNESS TURIZMA



## VIZIJA RAZVOJA LJEČILIŠNOG TURIZMA

Kakva bi ponuda  
trebala biti?

Tehnološki konkurentan  
Specijaliziran (tematiziran)  
Srednjeeuropski integriran

Koji su ključni  
preduvjeti razvoja?

Vlasničko restrukturiranje i  
odmak od HZZO sustava  
Osuvremenjivanje ponude  
Okretanje inozemnoj potražnji

Čime će privlačiti  
potražnju?

Kvalitetom prirodnih ljekovitih  
činitelja  
Vizualnom i ambijentalnom  
poželjnosti  
Kvalitetom destinacijskog lanca

**tehnološki  
konkurentan**

**ambijentalan i vizualno  
poželjan**  
**specijaliziran**  
**uklopljen u okruženje i  
ojačan bogatim  
destinacijskim lancem  
vrijednosti**

## VIZIJA RAZVOJA MEDICINSKOG TURIZMA

**Kakva bi ponuda  
trebala biti?**

Konkurentan kvalitetom  
usluge  
Vertikalno integriran  
Fokusiran

**Koji su ključni  
preduvjeti razvoja?**

Akreditiranje i međunarodno  
certificiranje  
Partnerstvo i strateški savezi  
Orijentacija na tržište

**Čime će privlačiti  
potražnju?**

Kvalitetom odabranih  
prestižnih bolnica/centara  
Cjenovnom prihvatljivošću  
Kvalitetom destinacijskog  
lanca

**vertikalno integriran  
kvalitetom konkurentan  
cijenom atraktivan  
fokusiran  
međunarodno  
certificiran  
strateški povezan**

## CILJEVI RAZVOJA ZDRAVSTVENOG TURIZMA

### Wellness

Unapređenje  
prepoznatljivosti

Povećanje stručne  
osposobljenosti

Obogaćivanje ponude

### Lječilišni turizam

Unapređivanje ponude

Diferenciranje ponude

Povećanje tržišne  
poželjnosti destinacija

### Medicinski turizam

Unapređenje  
međunarodne  
prepoznatljivosti

Unapređenje  
međunarodne poželjnosti  
RH

Proširenje ponude

# Aktivnosti, mjere i/ili projekti

---

Neven Ivandić

55

godina u službi turističkog razvoja  
years in the service of tourism development

# VREMENSKA DINAMIKA I PRIORITET PROGRAMA

Programi prema područjima	Financiranje (EU)	Vrsta/ Prioritet	Godina		
			2015 2016 2017 2018 2019 2020		
<b>PROGRAMI U FUNKCIJI POVEĆANJA KONKURENTNOSTI WELLNESS TURIZMA</b>					
<b>Program 1: Reguliranje pružanja usluga wellnessa</b>	OP KK; PO 3; TO 3 Poboljšanje konkurentnosti MSP	In –I			
<b>Program 2: Međunarodno certificiranje</b>	OP KK; PO 3; TO 3 Poboljšanje konkurentnosti MSP	Tp – I			
<b>Program 3: Unapređenje postojeće ponude</b>	OP KK; PO 1; TO 1 Jačanje istraživanja, ...	Rp – III			
<b>Program 4: Cjeloživotno obrazovanje zaposlenih</b>	OP KK; PO 9; TO 10 Ulaganje u obrazovanje ...	Pzv – II			
<b>Program 5: Prilagodba obrazovnog sustava potrebama wellness turizma</b>	OP KK; PO 9; TO 10 Ulaganje u obrazovanje ...	In - II			
<b>Program 6: Promocija i prodaja</b>	OP KK; PO 2 i 3 ; TO 2 i 3 Poboljšanje dostupnosti IKT	Tp - I			
<b>Program 7: Tematsko/proizvodno udruživanje</b>	OP KK; PO 1 i 3; TO 1 i 3 Jačanje istraživanja ..	Rp - II			

# VREMENSKA DINAMIKA I PRIORITET PROGRAMA

Programi prema područjima	Financiranje (EU)	Vrsta/ Prioritet	Godina	2015	2016	2017	2018	2019	2020
<b>PROGRAMI U FUNKCIJI POVEĆANJA KONKURENTNOSTI LJEČILIŠNOG TURIZMA</b>									
<b>Program 1: Proširenje djelatnosti specijalnih bolnica (registracija)</b>		In – I							
<b>Program 2: Restrukturiranje lječilišta/SB u javnom vlasništvu</b>	OP KK; PO 3; TO 3 Poboljšanje konkurentnosti MSP	In – I							
<b>Program 3: Specijalizacija – tematsko profiliranje</b>	OP KK, PO 1 i 3, TO 1 i 3 Jačanje istraživanja....	Tp – II							
<b>Program 4: Unapređenje postojeće ponude</b>	OP KK; PO 1 i 3; TO 1 i 3 Jačanje istraživanja ...	Rp – I							
<b>Program 5: Razvoj nove zdravstveno-lječilišne ponude</b>	OP KK; PO 1 i 3; TO 1 i 3 Jačanje istraživanja ...	Rp – III							
<b>Program 6: Operacionalizacija hrvatskog sustava akreditacije</b>	OP ULJP, PO 4, TO 11 Jačanje kap. Javnih tijela	In – II							
<b>Program 7: Međunarodno certificiranje</b>	OP KK, PO 2 i 3 , TO 2 i 3 Poboljšanje dostupnosti IKT	Tp - II							

# VREMENSKA DINAMIKA I PRIORITET PROGRAMA

Programi prema područjima	Programi prema područjima	Vrsta/ Prioritet	Godina		
			2015 2016 2017 2018 2019 2020		
<b>PROGRAMI U FUNKCIJI POVEĆANJA KONKURENTNOSTI LJEČILIŠNOG TURIZMA</b>					
Program 8: Cjeloživotno obrazovanje djelatnika lječilišta/SB	OP KK, PO 9, TO 10 Ulaganje u obrazovanje....	Pzv – II			
Program 9: Prilagodba obrazovnog sustava potrebama lječilišnog turizma	OP KK, PO 9, TO 10 Ulaganje u obrazovanje....	In – II			
Program 10: Tematsko/proizvodno udruživanje	OP KK; PO 1 i 3; TO 1 i 3 Jačanje istraživanja ..	Rp – II			
Program 11: Promocija i prodaja	OP KK; PO 2 i 3; TO 2 i 3 Poboljšavanje dostupnosti IKT	Tp – III			
Program 12: Povezivanje s međunarodnim facilitatorima		Tp – III			
Program 13: Statističko praćenje učinaka zdravstvenog turizma	OP KK, PO 2 i 3, TO 2 i 3 Poboljšanje dostupnosti IKT	In – I			
Program 14: Nacionalni zavod za balneologiju	OP KK; PO 1; TO 1 Jačanje istraživanja ..	Rp – II			
Program 15: Certificiranje hrvatskih lječilišnih destinacija		Tp - III			

## VREMENSKA DINAMIKA I PRIORITET PROGRAMA

Programi prema područjima	Programi prema područjima	Vrsta/ Prioritet	Godina
			2015 2016 2017 2018 2019 2020

### PROGRAMI U FUNKCIJI POVEĆANJA KONKURENTNOSTI MEDICINSKOG TURIZMA

<b>Program 1: Operacionalizacija hrvatskog sustava akreditacije</b>	OP ULJP, PO 4, TO 11 Jačanje kapac. jav. sekcije	In – II				
<b>Program 2: Međunarodno certificiranje</b>	OP KK; PO 3; TO 3 Poboljšanje konk.MSP	Tp – I				
<b>Program 3: Unapređenje kvalitete ponude javnog sektora</b>	OP KK, PO 1 i 3, TO 1 i 3 Jačanje istraživanja	Rp – III				
<b>Program 4: Unapređenje dubine i širine ponude privatnog sektora</b>	OP KK; PO 3; TO 3 Poboljšanje konk.MSP	Rp – I				
<b>Program 5: Tematsko/proizvodno udruživanje privatnih pružatelja</b>	OP KK; PO 1 i 3; TO 1 i 3 Jačanje istraživanja ..	Tp – II				
<b>Program 6: Promocija i prodaja usluga u sferi javnog sektora</b>	OP KK; PO 2 i 3; TO 2 i 3 Poboljšavanje dostup. IKT	Tp – III				
<b>Program 7: Promocija i prodaja usluga u sferi privatnog sektora</b>	OP KK; PO 2 i 3; TO 2 i 3 Poboljšavanje dostup. IKT	Tp – I				
<b>Program 8: Povezivanje s međunarodnim facilitatorima</b>		Tp - I				

# KONTAKTI

[neda.kosuta@iztzg.hr](mailto:neda.kosuta@iztzg.hr)

[neven.ivandic@iztzg.hr](mailto:neven.ivandic@iztzg.hr)

[ivo.kunst@iztzg.hr](mailto:ivo.kunst@iztzg.hr)